eshopcamp網站更新內容:

# 創講堂

有句話說: 「無知，是最可怕的敵人」。關於停滯不前的台灣經濟及對岸來勢洶洶的龐大市場，把各種可能賺錢的機會因為意識形態阻擋實在很可惜。況且，機會是不等人的!

11月的創講堂，旅讀中國邀請到兩位對中國創業有堅實背景、知識及實務經驗的講師，來為大家分享:進軍中國市場，應該要注意哪些事情、具備哪些條件、會遇到哪些風險阻礙， 以及該運用何種思維邏輯來發展您的事業。同時也將分享，現在進軍中國市場的可行性，包括政策、市場及目前趨勢等等。

11/3(四)19:00-21:00 放膽！前進中國大陸創業去？！(講師:陳澤琪)

11/17 (四) 19:00-21:00 我在中國的第一里路(講師:林柏年)

主辦單位 | 旅讀OR  
參加方式 | 免費報名 <http://bit.ly/2dhrlNG>  
活動地點 | 台北市杭州南路一段15-1號10樓之1(醒吾大樓)

\*座位有限，請預先報名!  
若關於講座有任何問題，請來電洽詢：（02）2322-2812#116 顧小姐，謝謝！

11/3(四)19:00-21:00 放膽！前進中國大陸創業去？！ 講師:陳澤琪

(內容待澤琪姊回覆)

11/17 (四) 19:00-21:00 我在中國的第一里路

講師簡介:林柏年

曾在台灣衛生部門服務多年，兩年前，他辭職與朋友一起到大陸創建構設“第一里路”，希望讓台灣的廠商通過這個平臺，將產品賣給大陸的採購商。現任第一里路執行總監，目前計劃將“第一里路”打造成跨境品牌孵化器，希望能將一些擁有優良品質，但並不為人所知的產品，包裝推廣後通過平臺進入大陸市場，被大陸消費者所認識及接受。

適合對象:

* 想進軍中國市場創業，卻不知如何起步、找平台、貨源、合作廠商及各種資源
* 想了解哪一種電子商務為個人事業、公司進入中國市場必要戰場者
* 想了解中國電商各種行銷方式及遇到問題該如何解決
* 想知道大數據如何幫助產品銷售，如何精準地蒐集資訊、定位與分析

課程大綱:

* 如何建構跨境貿易交易平臺，以提升效率，降低交易成本?
* 大陸電商平台設立與管理
* 跨境電商範例
* 各種常見的電商行銷方式與範例分析:網紅行銷.部落客行銷.影音行銷
* 大數據時代vs. 傳統媒體操作

# 2017義烏跨境電商創業營

13天，讓你從剁手變舵手！

2/6-18 13天密集班!!

營隊特色：

**【大陸銀行開戶、手機門號申請、淘寶帳號註冊一次到位】**

‧陪你辦到好、完成淘寶實名認證、成功開店

**【7天「淘寶大學」集訓課程+大陸助教分組指導】**

‧如何用速賣通(Aliexpress)做全球生意

‧淘寶經營規則教戰

‧吸睛關鍵詞標題及文案策略

‧行銷策劃與數據檢討

‧社交電商(如wechat微商)運營行銷戰術

‧組建攻無不克的客服團隊

**【到世界最大的小商品市場實際尋貨】**

‧實地探訪義烏國貿商城一整天

‧示範演練洽談過程

**【參訪杭州跨境電商試驗區、雲棲小鎮、智新澤地創業園區】**

‧直擊跨境電商通關、倉儲服務基地

‧取得第一手杭州創新創業優惠及申請訊息

【**上課地點】義烏工商學院創業學院**

2008年創建，以開發學生創業能力、建立開設淘寶網店課程而聞名。在校學生中，每班1/6學生月收入超過新台幣5萬元，每年有15%以「老闆」身分畢業，甚至年營業額破千萬！此次7天課程皆於此學院由該校傑出師資授課。



**主辦單位**\_旅讀中國雜誌

**承辦單位**\_帆華旅行社有限公司(交觀甲5425 品保北0722)

**行程內容\_www.eshopcamp.com**

**活動專線\_**02-2322-2812，轉116顧小姐

※此為團體行程，最低成團人數25人